



Praxis des Vertriebsrechts



139,00 € *

* Preise inkl. gesetzlicher MwSt. zzgl. Versandkosten

Marke: keine Angabe

Bestell-Nr.: 978-3-89655-874-9

Vertriebsrechts-Mandate sind sehr lukrativ. Außerdem nimmt die Zahl ständig zu. Aber: Um Mandanten im Vertriebsrecht kompetent beraten zu können, müssen Sie sich mit **Vertriebs- und Vermarktungssystemen, Marketing, Absatz oder Markenaufbau** detailliert auskennen.

Dazu kommt: Anders als in anderen Rechtsgebieten finden Sie im Vertriebsrecht nicht alles „an einer Stelle“: Hier müssen Sie **Vertragsrecht, Kartellrecht, Wettbewerbsrecht und Markenrecht** immer gemeinsam überblicken. Außerdem entwickelt sich das Vertriebsrecht rasend schnell weiter.

„Praxis des Vertriebsrechts“ berücksichtigt diese Besonderheiten. Es bietet Ihnen **einen kompletten Überblick**, u.a. über diese Rechtsgebiete:

1. Handelsvertreterrecht
2. Versicherungsvertreterrecht
3. Vertragshändlerrecht
4. Franchiserecht
5. Gestaltungsfragen in Vertriebsverträgen mit Auslandsbezug

PLUS: **Besondere Vertriebsformen** wie Kommissionsrecht oder Bierlieferungsvertrag.

Der Herausgeber RA Dr. Jan Patrick Giesler ist einer der renommiertesten deutschen Franchise-Anwälte. Da das Vertriebsrecht hauptsächlich durch Wirtschaftsverbände geprägt ist, sind unter den Autoren sowohl Vertreter von Herstellern, Importeuren, Systemzentralen als auch von Absatzmittlern vertreten.

Der Vorteil: So können Sie die Interessenlagen beider Seiten genau abwägen und damit die Erfolgsaussichten in einem Prozess vielfach steigern.

Artikeleigenschaften

Medium: Buch